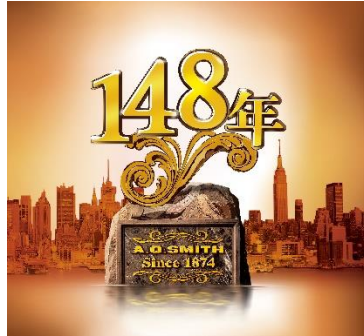


## A.O.史密斯中国 2022 届春季校园招聘

### 一、公司简介

A.O.史密斯，148 年创新研发，美国纽约证券交易所上市公司（代码 AOS），2017 年全球市值突破百亿美元，成为美国标准普尔 500 指数成份股。全球雇员近 1.6 万人，目前在全球 9 个国家拥有 26 家分支机构。1998 年投资成立的位于南京经济技术开发区的独资公司艾欧史密斯（中国）热水器有限公司，深耕中国市场建立了完善的研发、生产、销售及服务一体化的现代化管理体系，产品跨家用、商用两大领域。拥有 454 项专利技术和 665 名专利获得者。连续七年荣获智联最佳雇主 30 强，斩获最具社会责任 10 强，树立追求卓越和不断改进的优秀雇主口碑。



### 二、招聘信息

#### 1、投递入口

- 移动端：直接扫描二维码直接投递，获取内推机会，可进行简历优先筛选~



A.O.史密斯（中国）  
我想和你一起上班

使用微信扫一扫  
或长按识别二维码



- PC 端：点击下方链接投递简历，获取内推机会，可进行简历优先筛选  
[https://app.mokahr.com/m/campus\\_apply/aoswtc/42807?recommendCode=DSu7YFVY#/jobs](https://app.mokahr.com/m/campus_apply/aoswtc/42807?recommendCode=DSu7YFVY#/jobs)
- 2、招聘流程：网申——初试——复试——高管终面——综合评估——Offer

### 三、招聘岗位

#### 商务类

- **家用冷暖风水项目：**舒适家具创新成果--AI-Link 智能物联，冷暖风水、专业集成：集锦全屋用水、采暖、空调、新风等，通过 AI-Link 智能物联平台实时根据用户所需自主联动运行不同模式，创新实现场景化智能一键操控，创造新的体验和价值，打造未来美好生活。

**岗位名称：销售培训生-冷暖风水**

**需求人数：20 人**

**工作地点：南通、扬州、无锡、淮安、合肥、青岛、济南、石家庄、唐山、郑州、北京、杭州、宁波、金华、温州、福州、厦门、成都、武汉、南昌、长沙**

**薪资范围：8k~10k/月**

**岗位职责：**

- 1.根据消费者需求和集成行业趋势，规划、建立、维护冷暖风水系统销售渠道，挖掘潜在销售机会，有效管理 pipeline；
- 2.分析客户需求与痛点，推动销售机制的改进和提升，承接部门分配的销售指标,有效达成经营目标；
- 3.参与代理商销售人员的培养，解决他们在专业及能力方面问题，提高客户满意度，构建互信双赢伙伴关系。

**岗位要求：**

- 1.理工科背景，暖通空调、给排水、热能与动力工程专业优先；
- 2.良好的沟通理解和人际交往能力；
- 3.拥有丰富的学生会、社团组织、社会实践经验将更有优势；
- 4.具备商业意识，热爱营销，较强的逻辑归纳推理能力。

**岗位名称：售前技术支持工程师-冷暖风水**

**需求人数：10 人**

**工作地点：上海、北京、杭州、西安、南京**

**薪资范围：7k~9k/月**

**岗位职责：**

- 1.负责内外部销售类/技术类/施工类人员的技术培训；
- 2.参与建立集成系统全流程相关的技术标准；
- 3.协助进行集成系统设计方案的审核、系统应用方案收集与更新。
- 4.完成部门其他项目。

**岗位要求：**

- 1.本科及以上学历，2022 届应届毕业生或 1-2 年相关工作经验的往届生；
- 2.专业要求：建筑环境与能源应用工程（供热/通风及空气调节）/热能与动力工程/制冷等暖通类专业优先；
- 3.主动沟通，积极推进，热衷技术，勇于创新。

**岗位名称：售后技术支持工程师-冷暖风水**

**需求人数：8 人**

**工作地点：成都、南京、杭州、上海**

**薪资范围：7k~9k/月**

**岗位职责：**

- 1.负责冷暖风水产品服务端技术保障，工程问题的处理与闭环、确保项目的成功交付以及客户满意；
- 2.洞察业界冷暖风水最佳实践，进行前瞻性的服务方案设计，以实现低成本高质量的交付/维护；
- 3.负责服务商管理培训、现场指导及辖区内服务口碑的提升。

**岗位要求：**

- 1.专业要求：不限，理工科类优先；
- 2.具备良好的沟通理解和人际交往能力，客户服务意识强；
- 3.具备独立解决问题的能力、热衷新技术，善于总结分享，喜欢动手实践。

- **商用热水项目：**凭借对各类商用客户热水/供暖需求的深入研究，及对卓越技术的不懈追求，在商用锅炉、热水炉、空气源热泵产品技术的研发上，实现了诸多创新。为酒店、学校、医院、工厂等场所量身定制“商用热水/供暖系统解决方案”。

**岗位名称：解决方案销售工程师**

**需求人数：10 人**

**工作地点：武汉、福州、兰州、绵阳**

**薪资范围：8k~10k/月**

**岗位职责：**

- 1.深度开发所在区域商用热水工程项目市场；
- 2.策划并执行所在区域商用热水产品的营销推广活动；
- 3.扶持现有客户，通过主动提供业务培训赋能客户，协助拓展终端项目；
- 4.参与客户商用热水工程项目招投标项目，提供专业项目技术及政策支持；
- 5.完成部门其他相关工作；

**岗位要求：**

- 1.工科背景，暖通空调、给排水、热能与动力工程等专业优先；
- 2.良好的沟通能力，做事积极主动，有开拓精神；
- 3.较强的抗压能力，有团队合作精神；
- 4.熟练使用 office 软件，能够使用 AutoCAD 制图。

- **商用净水项目：**为企事业单位提供安全的饮水解决方案：提供安全可靠的商业饮水方式、对饮用水水质有效的过滤的净化、满足人群直饮水的需求。

**岗位名称：销售工程师-商用净水**

**需求人数：10 人**

**工作地点：北京、杭州、深圳、济南、郑州、重庆、厦门**

**薪资范围：8k~10k/月**

**岗位职责：**

- 1.深度开发所在区域商用净水器工程项目市场；
- 2.分析客户需求与痛点，策划并执行所在区域商用净水产品的营销推广活动；
- 3.扶持现有经销商客户，通过主动提供业务培训赋能客户，协助拓展终端项目；
- 4.参与客户商用净水工程项目招投标项目，提供专业项目技术及政策支持。

**岗位要求：**

- 1.2020 或 2021 年本科毕业生，理工科专业优先，有销售实习经验优先；
- 2.具备良好的沟通、组织、团队合作和学习能力；
- 3.拥有丰富的学生会、社团组织、社会实践经验将更有优势；
- 4.具备商业意识，热爱营销，较强的逻辑归纳推理能力。

**岗位名称：技术支持工程师-商用净水**

**需求人数：2 人**

**工作地点：南京**

**薪资范围：7k~10k/月**

**岗位职责：**

- 1.负责核心业务、商用净水大型项目、地标项目技术支持工作
- 2.参与设计项目解决方案，解析项目技术要求
- 3.分析及对比产品，建立并维护产品信息库
- 4.技术资料库的建立与持续更新
- 5.完成部门其他相关工作

#### 任职要求:

- 1.2021/2022 年本科及以上学历应届毕业生，给排水、机械类专业优先
- 2.具备 CAD 制图能力，熟悉 AI/PS 等工具
- 3.具备良好的逻辑、沟通、团队合作和学习能力
- 4.具备独立解决问题的能力
- 5.热衷新技术，善于总结分享，喜欢动手实践

## 薪酬福利

免费班车、免费营养餐、员工优惠购机、具有竞争力的薪酬、五险一金、补充医疗和人身意外保险、带薪年假、节日、生日礼金、公司业绩纪念奖、服务年限纪念奖、交通补贴、丰富的员工活动、融洽的工作氛围等等。



#### 在 A.O.史密斯工作是一种怎样的体验?

团队合作 (T)：会有导师从工作方方面面进行长期指导，初入职场也不用担心；

结果导向(R)：入职前两年内定期述职，述职为高潜将获得快速晋升机会；

创新(I)：脑洞打开，各种项目灵感信手拈来，时刻在为人类舒适生活贡献才华；

专业(P)：创造力爆棚，感觉分分钟可以飞上技术巅峰；

激情(P)：工作成就感 Max，乐趣中工作，正能量传播。

#### A.O.史密斯需要什么样的人?

实践老司机，有丰富的相关实习实践经验，不惧怕困难挑战；

学霸大牛，有各类型创新大赛的经验，有问鼎学术的骄傲；

学生领袖，极富激情，乐于表达，善于沟通，自信而又活力；

创新达人，不畏惧权威，敢于挑战行业难题。

期待你的加入!